



RDP Projects Database (PIKSE)

Postcard Template (MS Word 2003)
Version 2a – September 2010

Project Title: Hortofruticultura em Modo de Produção Biológico

'At a glance'

Notes

Project Theme:

Choose an item:

Competitiveness of Agriculture and Forestry

Please select **only one theme** per project using the **drop-down menu**. Click once on the grey <text box> for options.

Sub-theme:

Restructing, developing physical potential and promoting innovation

Please enter **one sub-theme** into the grey <text box>. Please ensure that the sub-theme corresponds to the Project Theme above – see **Annex 2** of the Guidance Note

Keywords:

Organic farming

Young farmers

Innovation

Entrepreneurship

Sustainable agriculture

Please select **up to 5 keywords** per project from **Annex 3** of the Guidance Note and insert into the grey <text fields> as appropriate.

Country/Region:

Portugal/mainland

Please insert the **name of the RDP territory** where the **project is located**

Final Beneficiary Type(s):

Choose an item: .Individual farmers

Choose an item: .Individual farmers

Please insert **up to two final beneficiary types** using the **drop-down menu**. Click once on the grey <text box> for options.

Project Cost:

Choose an item: €20 000 - €99 999

Please select **one of the cost ranges** from the **drop-down menu**

RDP Measure(s):

112

121

Please **insert the RDP measure code** into the grey <text boxes>. Provide **ONLY** the numeric code (e.g. 312). Please **DO NOT** insert the title of the measure

Duration:

08/2010

09/2015

Please insert the **official project approval date** (month/year)

Please insert the **project completion date** – actual or estimated (month/year)

Last Updated:

21/01/2012

Please use the grey <text box> to insert the **date (dd/mm/yyyy)** when this postcard is completed.

Postcard Author:

PTNRN

Please insert the **name of the person that produced the postcard**

Main Postcard Text

Please note that you may enter the text below in English or any other official EU language. The ENRD Contact will arrange the necessary translation into English.

Background (maximum 150 words):

O contacto com a agricultura biológica enquanto estudantes de agronomia e a crescente procura por estes produtos levou este casal de agrónomos a iniciar a actividade agrícola em MPB, repartindo o seu tempo entre a agricultura e a sua actividade principal numa empresa de consultadoria agrícola.

Em 2010, foi criada a empresa unipessoal Liliana Correia que teve o apoio do FEADER na realização do investimento inicial acrescido do prémio à instalação como jovem agricultora.

A exploração tem uma SAU de 4,85 ha localizada na zona do Montijo e assenta na retoma de uma exploração leiteira desactivada de 3 ha e de uma pequena parcela de terra inculta pertencente a outro proprietário.

Para além da produção em MBP, a inovação, a oferta diversificada de produtos e a venda directa ao consumidor são princípios que orientam a actividade deste casal de produtores agrícolas.

O projecto continua em desenvolvimento, perspectivando-se a transformação e venda no local dos produtos produzidos, bem como o desenvolvimento de actividades lúdicas em torno da relação actividade agrícola - hábitos alimentares saudáveis - preservação do ambiente.

Objective (maximum 100 words):

Criar uma nova exploração agrícola para produção e comercialização de produtos hortícolas e frutícolas em Modo de Produção Biológico. Desenvolver actividades de grupo na exploração com base na relação entre a actividade agrícola, hábitos alimentares saudáveis e preservação do ambiente.

Main Activities (maximum 150 words):

A exploração produz mais de 60 variedades de produtos biológicos entre produtos hortícolas, flores comestíveis e fruta, com recurso a novas espécies e variedades.

As hortícolas e as flores são produzidas ao ar livre e em estufa, o que requereu a instalação de duas estufas. Foi instalado 1 ha de pomar diversificado. Como todas as culturas são de regadio (aspersão ou gota-a-gota conforme as culturas em causa), foi necessário instalar os respectivos sistemas de rega.

A conservação destes produtos bastante perecíveis exigiu igualmente a aquisição de uma câmara de frio.

Para além das máquinas e equipamento herdado da exploração leiteira, foi ainda necessário adquirir mais algum equipamento específico para as culturas a estabelecer. Têm sido desenvolvidas soluções artesanais para atender às necessidades de produção de plantas na própria exploração, à actividade de controle de infestantes e à necessidade de aplicação localizada dos fertilizantes orgânicos.

A produção é vendida directamente em mercados e para restaurantes e lojas em Lisboa.

Results and Benefits (maximum 150 words):

- Criação de 4 postos de trabalho, um deles a tempo parcial;
- 30 mil euros de volume de vendas no primeiro ano de actividade (2010), prevendo-se que se atinja os 100 mil euros em ano cruzeiro;
- Introdução de novos produtos, particularmente as flores comestíveis;
- Coresponsabilidade na criação de um mercado de venda de produtos biológicos, caracterizado por uma estreita relação entre produtores e consumidores;
- Promoção de modos de produção agrícola sustentáveis.

Lessons Learnt (maximum 100 words):

O modelo de negócio preconizado implica ter disponível uma gama alargada de produtos durante todo o ano, sem quebras. Nesta perspectiva, a área de estufas prevista no projecto revelou-se claramente insuficiente. Para além da vantagem em ter uma produção mais variada durante o inverno, a área coberta permite mesmo durante o verão obter produtos de melhor qualidade. Para além da importância que a qualidade da produção tem na fidelização dos clientes, é muito importante na redução do tempo dispendido na colheita e embalagem.

Comparativamente com sistemas de produção convencionais, a adaptação de determinadas culturas ao tipo de solo pode ser muito mais complexa e dispendiosa. Por esse motivo, a selecção criteriosa das culturas a incluir no programa de produção (condicionada ao tipo de solo e clima) e a eventual associação com outros produtores (precisamente na perspectiva de evitar a necessidade de “forçar” determinadas culturas) são talvez as duas mais importantes lições aprendidas no decurso do projecto.

This document is protected, you can only enter text in the spaces provided

Further Information (enter text or attach any additional documents):

Project Location:

Montijo/Zona Metropolitana de Lisboa	Please provide more specific information on the geographical location/scope of the project e.g. a project in Estonia might be described as in Võru County, South Estonia
--------------------------------------	---

Project Cost:

Total cost: 74.911,59€ EAFRD: 13.162,76€ National: 13.162,76€ Private funds: 48.586,07	Please insert the total project cost, including if known the breakdown into EU + National + Private funds
---	---

Other Additional Information:

LESSONS LEARNT:

O volume de vendas no que consideramos ser o primeiro ano do projecto (2011) foi cerca de metade do valor inicialmente previsto. Esta diferença entre o volume de vendas previsto e concretizado é justificada principalmente por falhas na produção. Com efeito, em determinados momentos, a produção não foi suficiente para satisfazer a procura. Para além da dificuldade em gerir um grande número de culturas diferentes, os problemas fitossanitários e a gestão da fertilidade, mais concretamente na inadaptação de algumas culturas ao tipo de solo, mas também na planificação e tempo necessário para obtenção dum composto orgânico a preços razoáveis, trouxeram limitações consideráveis ao nível da produção.

Por outro lado, ficou claro que o modelo de negócio idealizado no projecto tem todas as condições de sucesso, embora a questão da diversidade dos produtos seja ainda mais determinante do que o previsto.

Actualmente a empresa tem uma carteira de clientes adequada à sua capacidade produtiva, embora seja evidente que existe um considerável potencial de crescimento do lado da procura que terá obrigatoriamente que ter resposta do lado da produção.

Contact Information:

Project Website:

Contact (Name and E-mail):

Telephone:

Additional Contact Details:

Language(s) for communication:

Liliana Correia; liliana.louro@sapo.pt
00351 918 352 810
Av. Dr. António Carvalho de Figueiredo nr 14, 3º dt. Loures. 2670 - 406 LOURES
Português, Inglês

Please return the completed postcard to postcards@enrd.eu together with a) any relevant photographs and b) any additional documents that you wish to be linked to the postcards.